Date: 14.09.2012

L'AGEFI
QUOTIDIEN DE L'AGENCE ÉCONOMIQUE ET FINANCIÈRE À GENÈVE

L'Agefi
1002 Lausanne
021/ 331 41 41
www.agefi.com

Genre de média: Médias imprimés
Type de média: Magazines populaires
Tirage: 10'000
Parution: 5x/semaine

N° de thème: 220.119
N° d'abonnement: 1076461
Page: 6
Surface: 22'352 mm²

Cap des dix milliards visé d'ici trois ans

REYL. *Le groupe de gestion privée genevois détaille ses ambitions lors de l'ouverture de la succursale zurichoise.*

La banque Reyl Zurich est née en juillet 2011 de la reprise de la société de gestion Solitaire Wealth Management AG, ainsi que de sa filiale Solitaire Overseas Ltd, par le groupe de gestion privée genevois Reyl & Cie. Depuis la reprise, les actifs sous gestion à Zurich, ont augmenté de 15% à plus de 500 millions de francs. «Nous sommes centrés sur la gestion privée pour une clientèle suisse et internationale, mais aussi sur la clientèle américaine, servie par Reyl Overseas, issue de Solitaire Overseas, qui est réglementée par l'autorité de surveillance américaine SEC» a résumé Thomas H. Dürmüller, le directeur de Reyl & Cie AG Zurich, dans le cadre d'un point presse à l'occasion de l'ouverture officielle des bureaux zurichois jeudi. Petit rappel: Solitaire WM avait été fondée - en tant que société de gestion de fortune régulée par la FINMA et par la SEC - par AIG Private Bank en 2004 puis cédée à deux associés, dont Thomas Dürmüller.

FRANÇOIS REYL. Pour le directeur du groupe familial, le contexte bancaire difficile recèle des opportunités.

CEO du groupe Reyl et fils du fondateur, François Reyl a rejoint le groupe familial en 2002 après un parcours d'avocat spécialisé dans les M&A à New York et d'investment banker au CS First Boston à Londres. Avec pour mission de conduire l'expansion du groupe par le biais d'une certaine diversification. A la faveur du lancement en 2003 du pôle institutionnel - dont les actifs sous gestion s'élèvent actuellement à 2,2 milliards de francs - du lancement en 2006 des activités de Private Office, soit de family office, conseil fiscal et wealth planning. Puis ce fut en 2009 l'ouverture de Singapour et de Luxembourg, suivi de l'obtention de la licence bancaire en 2010. «Et nous sommes en passe d'ouvrir nos bureaux de Lugano cet automne» précise encore le CEO qui affiche un optimisme résolument orienté sur la croissance: «le chaos actuel qui touche le secteur bancaire favorise les acteurs de moindre taille, agiles, créatifs et durs à l'ouvrage» résume-t-il.

Alors que le groupe s'était fixé un seuil de cinq milliards sous gestion d'ici la fin de l'année: il a atteint plus de 5,6 milliards fin juillet et plus de 5,9 milliards actuellement. «Ce qui illustre la vigueur de notre capacité à drainer des actifs et notre approche innovante, en dispensant à nos clients des conseils bien au-delà de l'asset allocation. Car nous nous intéressons à leurs activités d'entrepreneurs, immobilières, etc. dans un esprit d'entrepreneur» explique François Reyl. Ainsi le pôle centré sur la clientèle américaine a quasiment doublé ses actifs en six mois. D'ailleur le CEO du groupe Reyl entend doubler la masse sous gestion du groupe à plus de dix milliards d'ici trois ans et doubler celle-ci à Zurich d'ici deux ans, par le biais de recrutements de nouvelles équipes, de la croissance organique et à la faveur du fort potentiel que recèle Reyl Overseas auprès des clients américains déclarés, expatriés en particulier. (PK).