



REYL
PRIVATE OFFICE

COMMUNIQUÉ DE PRESSE



NICOLAS DUCHÊNE, NOUVEAU DIRECTEUR DE REYL PRIVATE OFFICE

Genève, le 9 mars 2010 - Spécialiste de questions juridiques, fiscales et financières internationales, Nicolas Duchêne a pris en février la Direction Générale de Reyl Private Office, filiale du Groupe genevois REYL & CIE. Sa nomination à ce poste correspond à la volonté de la société d'étendre et d'étoffer les solutions proposées à ses clients les plus fortunés.

« Reyl Private Office ne gère pas les actifs financiers de ses clients. Son activité se concentre sur l'organisation, l'administration et la transmission de leur patrimoine, rappelle Nicolas Duchêne. Dans ce cadre, nous souhaitons en effet développer nos services de sorte qu'ils suivent au plus près l'évolution des besoins de nos clients. Avec le temps, nos clients deviennent de plus en plus mobiles, ils se partagent entre plusieurs juridictions et leur entreprise est souvent l'élément fondamental de leur patrimoine. Cette situation réclame de notre part une approche globale de leurs affaires dans un souci à la fois de pérennité, de développement de leur entreprise et de préservation de leur patrimoine propre. Dans ce cadre, une fine analyse et une gestion attentive des aspects juridiques et fiscaux sont déterminantes. »

Nicolas Duchêne est un spécialiste reconnu dans ce domaine. Il a vécu et travaillé à Paris, Luxembourg, Genève, Monaco, Hong Kong et Singapour. Il a commencé sa carrière en 2000, chez Arthur Andersen. Après avoir passé trois ans à la Banque Ferrier & Lullin, il a rejoint BNP Paribas Private Banking en 2004. Il a dirigé les activités de conseil fiscal et de planification patrimoniale internationale en Asie de 2007 à 2009.

« Comme pour l'ensemble de nos activités, il est important que Reyl Private Office adapte son offre de services aux exigences de nos clients », a souligné François Reyl, Directeur Général du Groupe Reyl. « Nous comptons donc sur Nicolas Duchêne pour mener à bien cette mission et apporter à nos clients des solutions créatives qui tiennent compte de l'évolution de leurs exigences. »

Sportif de haut niveau, Nicolas Duchêne a suivi la filière de l'expertise comptable à l'Institut Commercial Supérieur Bégulé et possède un master en « Gestion de patrimoine et fiscalité internationale » de l'ISC Paris.



*Nicolas Duchêne
Directeur
Reyl Private Office*

QUESTIONS À NICOLAS DUCHÊNE

DIRECTEUR – REYL PRIVATE OFFICE

Quels sont les changements majeurs auxquels sont confrontés aujourd'hui les Family Offices ?

Leur clientèle s'est enrichie avec la globalisation et les Family Offices ont dû suivre le mouvement. Il leur a fallu imaginer de nouveaux services ou de nouvelles capacités pour anticiper les exigences notamment juridiques et fiscales internationales rencontrées par leurs clients. « Think global, act local. » Ce mot d'ordre du commerce international est devenu aussi une règle pour la gestion de grands patrimoines.

Le deuxième changement majeur que je constate, c'est la convergence de plus en plus prononcée entre le Patrimoine privé et l'Entreprise. Le segment des Ultra High Net Worth Individuals a connu ces vingt dernières années un afflux d'entrepreneurs pour la plupart encore en activité. Cette constitution du patrimoine ancrée sur l'entreprise a obligé les Family Offices à repenser et moderniser entièrement leur offre afin de répondre à ces besoins spécifiques.

Quelle évolution constatez-vous aujourd'hui dans la clientèle Ultra High Net Worth des Family Offices ?

Les clients des Family Offices ne sont pas plus riches qu'autrefois. En revanche, ils sont plus internationaux dans leur approche et dans la composition de leur patrimoine. Aujourd'hui, leurs affaires les obligent à investir et à s'implanter dans plusieurs pays, plusieurs continents et leur famille, tout comme leur patrimoine, devient plus internationale. Sur l'exemple du *World Wide Web* on peut parler aujourd'hui de *World Wide Wealth*, de patrimoine déployé comme un réseau à l'échelle mondiale.

En quoi leurs attentes ont-elles également évolué ?

La gestion de leur patrimoine réclame des outils et des services de gestion patrimoniale de plus en plus complexes sur lesquels de nombreux spécialistes d'horizons divers doivent intervenir. Qu'ils soient avocats, fiscalistes, experts immobilier ou analystes, chacun apporte sa pierre à la mise en place d'une organisation patrimoniale efficiente. Il faut aujourd'hui pouvoir offrir à ces familles un savoir-faire dans le conseil, l'administration de patrimoines complexes et internationaux, mais aussi avoir une capacité à fédérer et à coordonner en « chef d'orchestre » ces différents spécialistes dans l'unique intérêt de ces familles.

A PROPOS DE REYL PRIVATE OFFICE

www.rpo.ch

Reyl Private Office est un bureau privé agissant comme régisseur d'actifs non financier, secrétaire privé et administrateur fiduciaire. Il offre à des personnes et à des familles en possession de patrimoines complexes une régie dédiée et indépendante.

Cette structure permet aux clients de consacrer leur temps, sans souci ou distraction administrative inutile, à la jouissance et au prolongement de leur réussite personnelle et professionnelle. Elle contribue à l'amélioration de leur qualité de vie.

Reyl Private Office va au-delà des services proposés par les "family offices" traditionnels. Les prestations offertes comprennent aussi bien l'art de vivre, le conseil juridique et fiscal, l'audit patrimonial, la consolidation d'actifs, le conseil philanthropique, que des services spéciaux dans les domaines de l'art et de l'immobilier.

A PROPOS DU GROUPE REYL

www.reyl.ch

Basé à Genève avec des bureaux à Paris, Luxembourg et Singapour, le Groupe REYL couvre trois principaux secteurs d'activité : la [gestion de portefeuilles](#) au sein de REYL & CIE, la gestion de [fonds de placement](#), aussi bien traditionnels qu'alternatifs, regroupés sous la marque Reyl Funds, et enfin l'activité de [bureau privé](#) menée par Reyl Private Office.

Contact Presse

Sabine Glotin
High RP
Tél. +41 22 700 45 18
Mobile +41 79 825 43 82
sabine.glotin@high-rp.ch